



*“Pensamos para innovar, innovamos para crecer”*

## Que es el instrumento PYME

Octubre 2014

SAN SEBASTIÁN | SANTANDER | PAMPLONA | BRUSSELS

AUSTRIA | CZECH REP. | FRANCE | GERMANY | GREECE | ITALY | NETHERLANDS | LITHUANIA | POLAND | PORTUGAL | SWEDEN | UK

## OVERALL INNOVATION PROJECT

### Phase 0

#### Idea and R&D

- Develop a technology up to a TRL6 level
- Define the business concept

Deadline for proposals at Phase 1



- **Initial Business Plan** with identification of bottlenecks
- Specifications for the Elaborated Business Plan

### Phase 1

#### Feasibility Study

- Risk assesment
- Market Study
- User involvement
- IP management
- Innovation strategy development
- Partner search
- Feasibility concept

End of Phase 1  
Deadline for proposals at Phase 2



- **Elaborated Business Plan** addressing the bottlenecks
- First commercialisation plan

### Phase 2

#### Innovation project

- Demonstration
- Testing
- Prototyping
- Scaling up
- Miniaturisation
- Design
- Market replication

End of Phase 2



**Business Plan Ready for investors**

### Phase 3

#### Real business

- Investment
- BEI

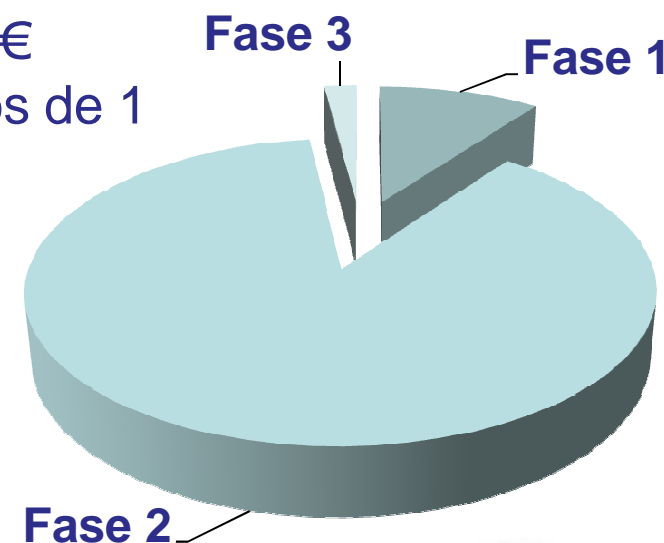


\*Tamaño medio 1.5 M€  
O bien: 2550 proyectos de 1 M€, 1250 de 2 M€...

## Presupuesto indicativo Fase 2:

2014: 255,04 M€

2015: 260,67 M€



## Fase 1

**Propuesta: "idea innovadora+plan de negocio 1"**

**(~ 10-12 páginas)**

**Actividades:**

Análisis de riesgo, estudio de mercado, gestión de propiedad intelectual, desarrollo de la estrategia de innovación, búsqueda de socios, factibilidad del concepto

**Output: "Plan de negocio 2 y actividades para la Fase 2"**

**Tipicamente 50K€ de financiación CE**

**~ 6meses**

## Fase 2: I+D, demostración, replicación de mercado

**Input: "plan de negocio 2" + descripción de las actividades bajo Fase 2 (~ 30 páginas)**

### **Actividades:**

**Desarrollo, prototipado, testeo, piloto, miniaturización, escalado, replicación de mercado, investigación**

**Output: "Plan de negocio 3 a punto para inversores externos"**

**0,5 - 2,5 M€ financiación CE  
(hasta 5 M€ si se justifica)**

**~ 12 a 24 meses**

- Es preferible seguir todo el ciclo, introduciendo una propuesta en Fase 1 (excepción para las propuestas de las fechas de corte de 2014).
- Proyecto llevado desde el área de marketing o ventas, más que del área de I+D.
- Se puede hacer uso de la subcontratación preferiblemente por debajo del 50%.
- No presentar la propuesta inmediatamente antes de la fecha de corte.

- **¿Cómo se han redactado los topics?**
  - La redacción está hecha con suficiente amplitud para que se puedan recoger ideas de lo más variadas.
  - La estructura del “topic” se repite en todos los casos
    - Challenge. Reto. Exposición de antecedentes y marco
    - Scope. Enfoque del proyecto
    - Cierta detalle de tamaño/ Alcance.
    - Impacto esperado
  - Una lectura minuciosa poniendo atención a palabras y frases es muy importante.
    - Se ha redactado, reredactado y revisado varias veces, lo que está escrito es por alguna razón, lo que falta también.
- **¿Qué se busca?**
  - Proyectos innovadores y con gran impacto.

- Se pueden encontrar en los diferentes programas de trabajo:
  - ICT-37-2014/2015. Open Disruptive Innovation Scheme
  - NMP-25-2014/2015. Accelerating the uptake of nanotechnologies advanced materials or advanced manufacturing and processing technologies by SMEs
  - BIOTEC -5-2014/2015. SME boosting biotechnology-based industrial processes driving competitiveness and sustainability
  - SME-SPACE-1-2014/2015. SME instrument
  - **PHC-12-2014/20155. Clinical research for the validation of biomarkers and/or diagnostic medical devices**
  - SFS-8-2014/2015. Resource-efficient eco-innovative food production and processing
  - BG-12-2014/2015. Supporting SMEs efforts for the development - deployment and market replication of innovative solutions for blue growth
  - SIE-1-2014/2015. Stimulating the innovation potential of SMEs for a low carbon and efficient energy system
  - IT-1-2014/2015. Small business innovation research for Transport
  - SC5-20-2014/2015. Boosting the potential of small businesses for eco-innovation and a sustainable supply of raw materials
  - **INSO-9-2015. Innovative mobile e-government applications by SMEs**
  - **INSO-10-2015. SME business model innovation**
  - **DRS-17-2014/2015. Protection of urban soft targets and urban critical infrastructures**

Este ejemplo es del programa de Transporte:

- In phase 1, a feasibility study shall be developed verifying the technological/practical as well as economic viability of an **innovation idea/concept** with **considerable novelty** to the industry sector in which it is presented
  - nuevos productos, procesos, servicio y tecnologías
  - o aplicaciones a nuevos mercados de tecnologías existentes
- The activities could, for example:
  - comprise risk assessment, market study, user involvement, Intellectual Property (IP) management, innovation strategy development, partner search
  - **feasibility of concept** and the like to establish a solid high-potential innovation project **aligned to the enterprise strategy** and with a European dimension.
- **Bottlenecks in the ability to increase profitability** of the enterprise through innovation shall be **detected and analysed during phase 1** and **addressed during phase 2** to increase the return in investment in innovation activities.
- The proposal should contain an **initial business plan based on the proposed idea/concept**.
- The proposal should give the specifications of the elaborated business plan, which is to be the outcome of the project and the criteria for success.

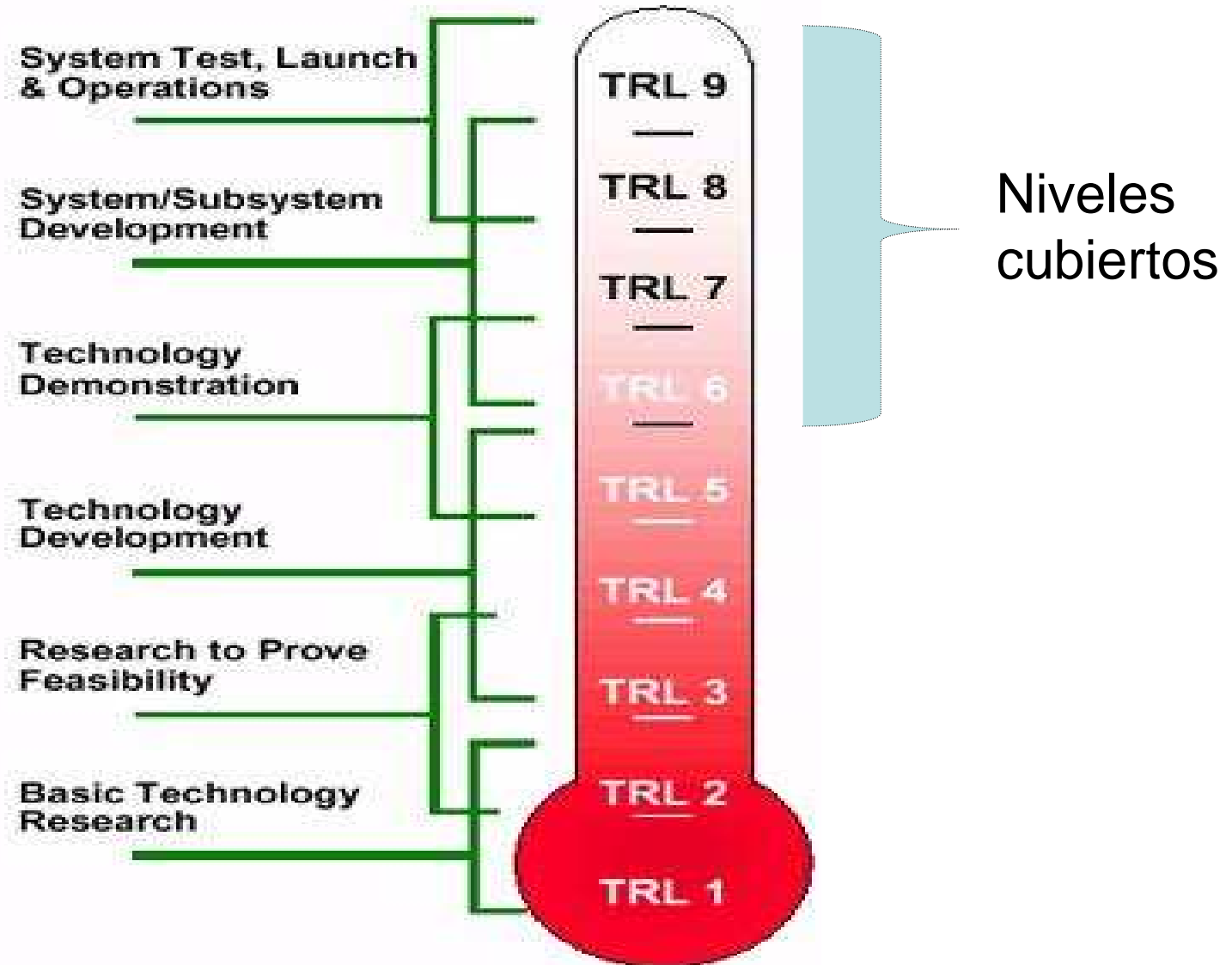
# Un topic ejemplo para Fase 2

**In phase 2**, innovation projects will be supported that address the Societal Challenge 'Climate action, environment, resource efficiency and raw materials' and that demonstrate high potential in terms of company competitiveness and growth underpinned by a strategic business plan. Activities should focus on innovation activities such as demonstration, testing, prototyping, piloting, scaling-up, miniaturisation, design, market replication and the like aiming to bring an innovation idea (product, process, service etc) to industrial readiness and maturity for market introduction, but may also include some research. For technological innovation a **Technology Readiness Level of 6 or above** (or similar for non-technological innovations) are envisaged; please see part G of the General Annexes.

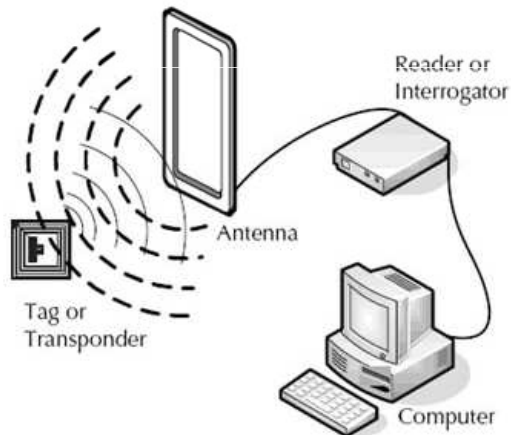
Proposals shall be based on an elaborated business plan either developed through phase 1 or another means. Particular attention must be paid **to IP protection and ownership; applicants will have to present convincing measures to ensure the possibility of commercial exploitation ('freedom to operate')**.

Proposals shall contain **a specification for the outcome of the project, including a first commercialisation plan, and criteria for success.**

The Commission considers that proposals requesting a contribution from the EU of between **EUR 0.5 and 2.5 million** would allow phase 2 to be addressed appropriately. Nonetheless, this does not preclude submission and selection of proposals requesting other amounts. Projects should last between **12 and 24 months.**



- Industria que fabrica sensores. Llevamos tiempo buscando una idea innovadora. Tenemos experiencia en el campo de los sensores RFID.
- Tenemos una idea que puede incorporarse en obras singulares que requieran una monitorización de algunos parámetros (temperatura, aceleración, deformación,...)



- Mi idea ¿puede ir a un instrument for SME? Algunas preguntas que debo hacerme:
  - ¿Qué grado de desarrollo tiene mi idea?. ¿Es todavía un magnífico proyecto de I+D?
  - ¿Es una idea estratégica para la empresa o sólo para el departamento de I+D?
  - ¿Se ha hecho un análisis de mercado? ¿Cuáles son las potenciales aplicaciones? ¿qué subsector? ¿en qué situaciones sustituye el sensor tradicional?
  - El concepto ¿es sólido? ¿qué pruebas hay de ello?
  - ¿qué queda por hacer? ¿pruebas campo? ¿Fiabilidad? ¿estudio de costes?
  - ¿ha habido contacto con usuarios/clientes? ¿tengo un partner tecnológico? ¿mantenedor sistema? ¿constructora?
  - ¿está protegida la idea? ¿cómo está compartida la propiedad industrial?
  - ¿qué socios necesito para desarrollarlo?
  - ¿tengo ya un business plan detallado?

- Convocatoria en Fase 1 fechas de cierre
  - 2014
    - 18/06/2014
    - 24/09/2014
    - 17/12/2014
  - 2015
    - 18/03/2015
    - 17/06/2015
    - 17/09/2015
- Tiempo esperado de evaluación: **2 meses Fase 1, 5 meses Fase 2**
- Tiempo previsto para grant agreement: **1 mes**
- Tiempo de ejecución: **aprox 6 meses Fase 1, 1-3 años Fase 2**

2014												2015											
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
					F1			F1			F1			F1			F1			F1			
									F2		F2			F2			F2			F2			F2

Corte de Junio de 2014 (FASE 1)

## Proposals received

2.662 proposals received  
(our estimation was 2.500)  
theoretical success rate: 6.2%

2503 single company applications,  
119 consortia with 2 SMEs, 34 with 3 and 6 with 4  
SMEs

2.602 proposals were eligible and evaluated  
(doublets, withdrawals, some incorrect templates  
or incomplete proposals)

This is not oversubscription,  
but shows that the scheme  
was accepted and that the  
simplification attempts (10  
pages, single company  
application) bears fruit.

## Corte de Junio de 2014 (FASE 1)

- Applicants did not use the advantage of the continuous call and evaluation and did only submit very shortly before the cut-off date (85% arrived within 48 h before cut-off)
- Therefore evaluation took longer than initially planned (15 July instead of 30 June)
- this & IT difficulties to send fast feedback to applicants before the cut-off dates might call for more cut-offs per year (e.g. every two months)

Corte de Junio de 2014 (FASE 1)

## Companies to be funded

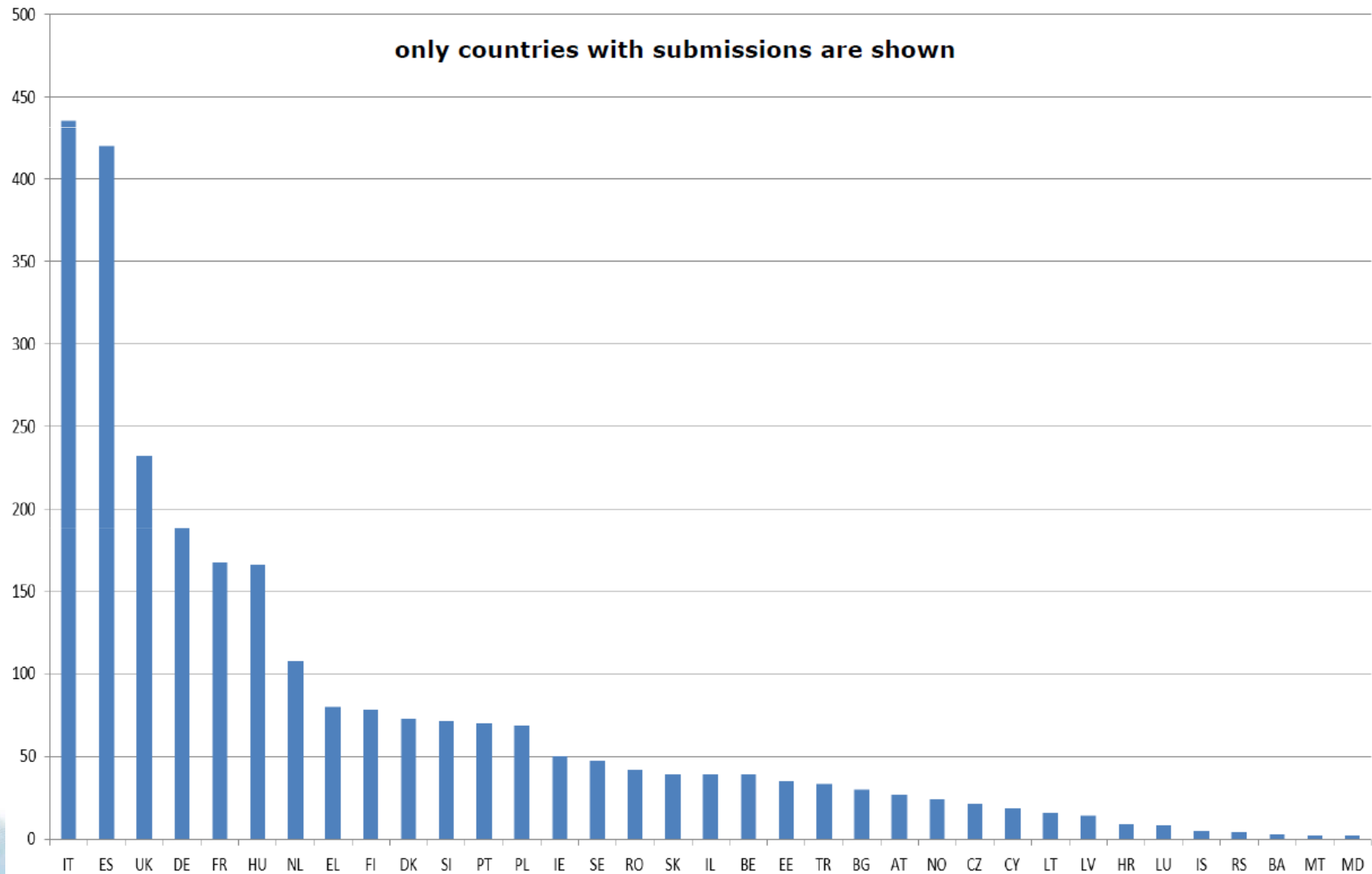
Out of the 2602 applications received 317 (12%) are evaluated above threshold (13 overall).

The budget available for this cut-off would allow to fund 169 companies (Phase 1 project). Based on the positively evaluated applications per topic 155 companies could be funded (6%).

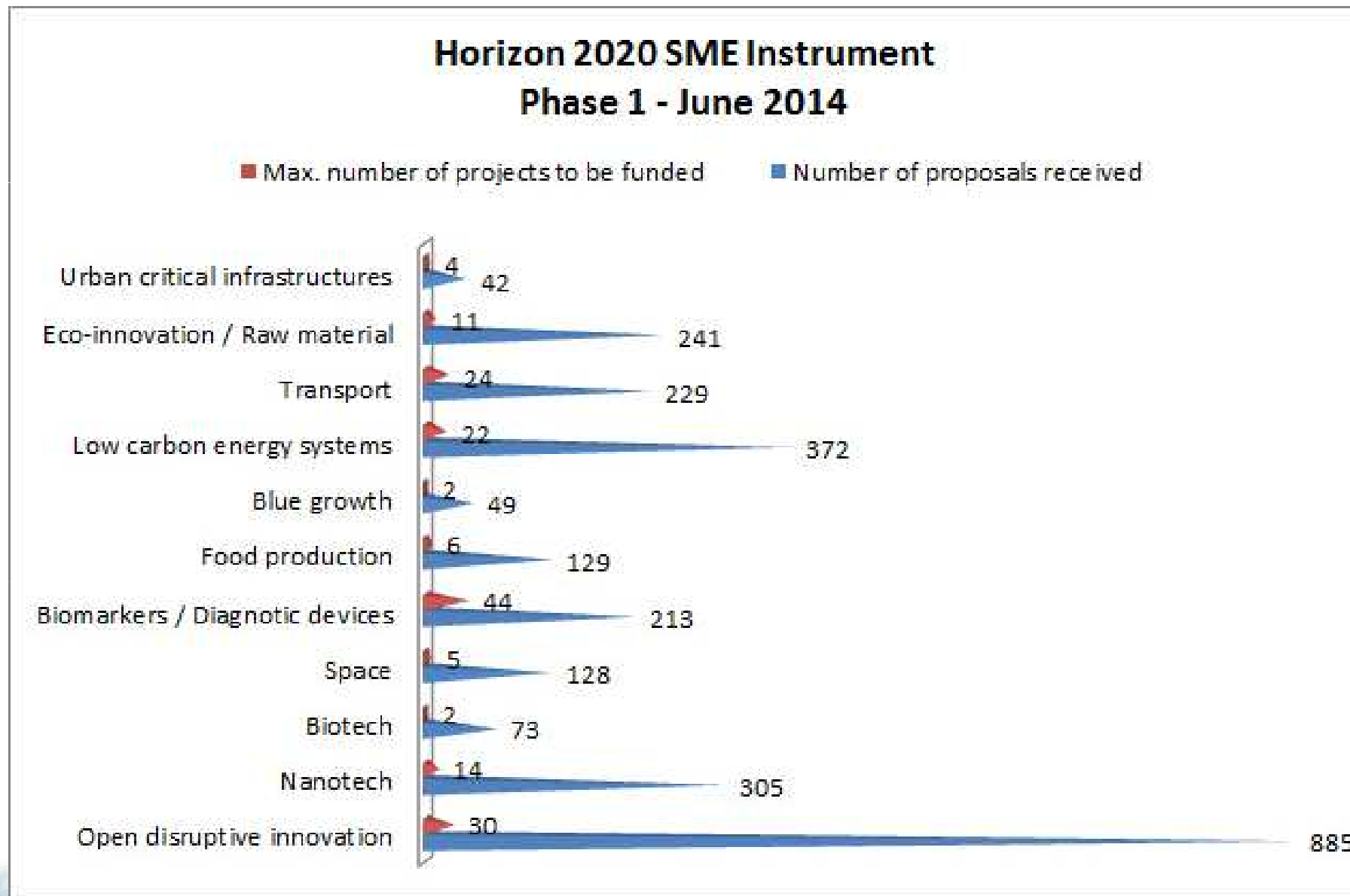
49% of applications above threshold will be funded  
→ every second "good" proposal is funded

## Corte de Junio de 2014 (FASE 1)

### Number of proposals by country

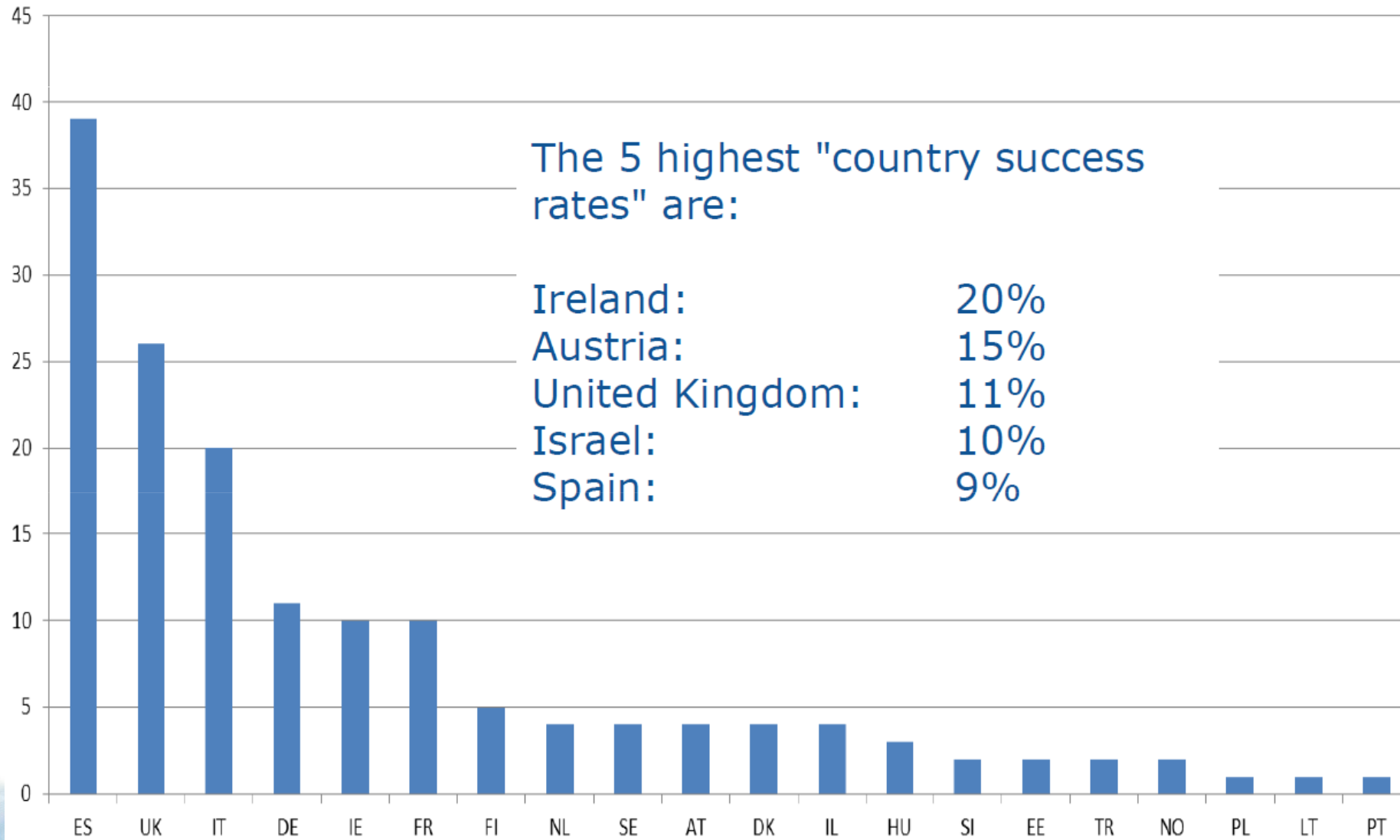


## Corte de Junio de 2014 (FASE 1)

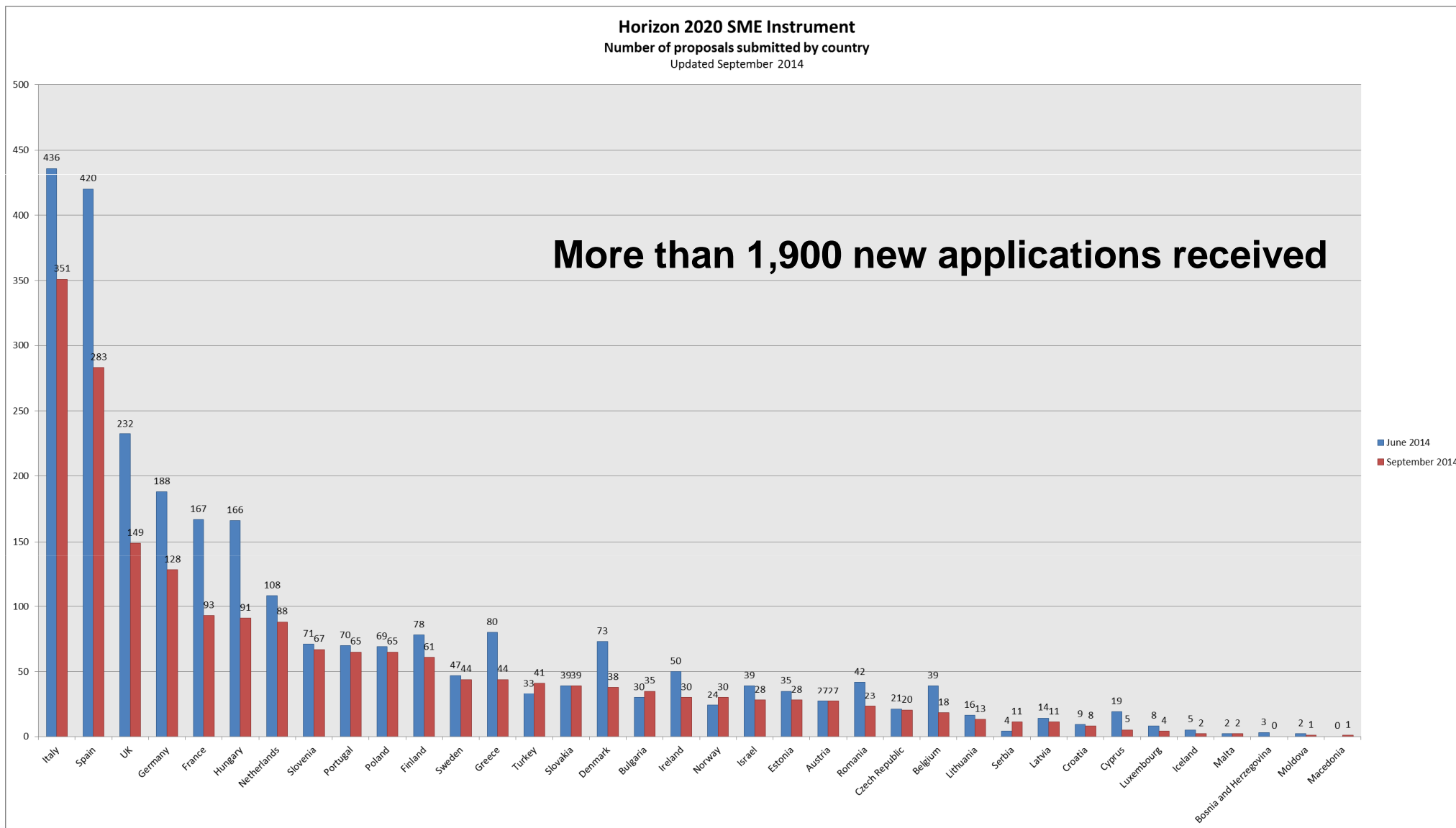


Corte de Junio de 2014 (FASE 1)

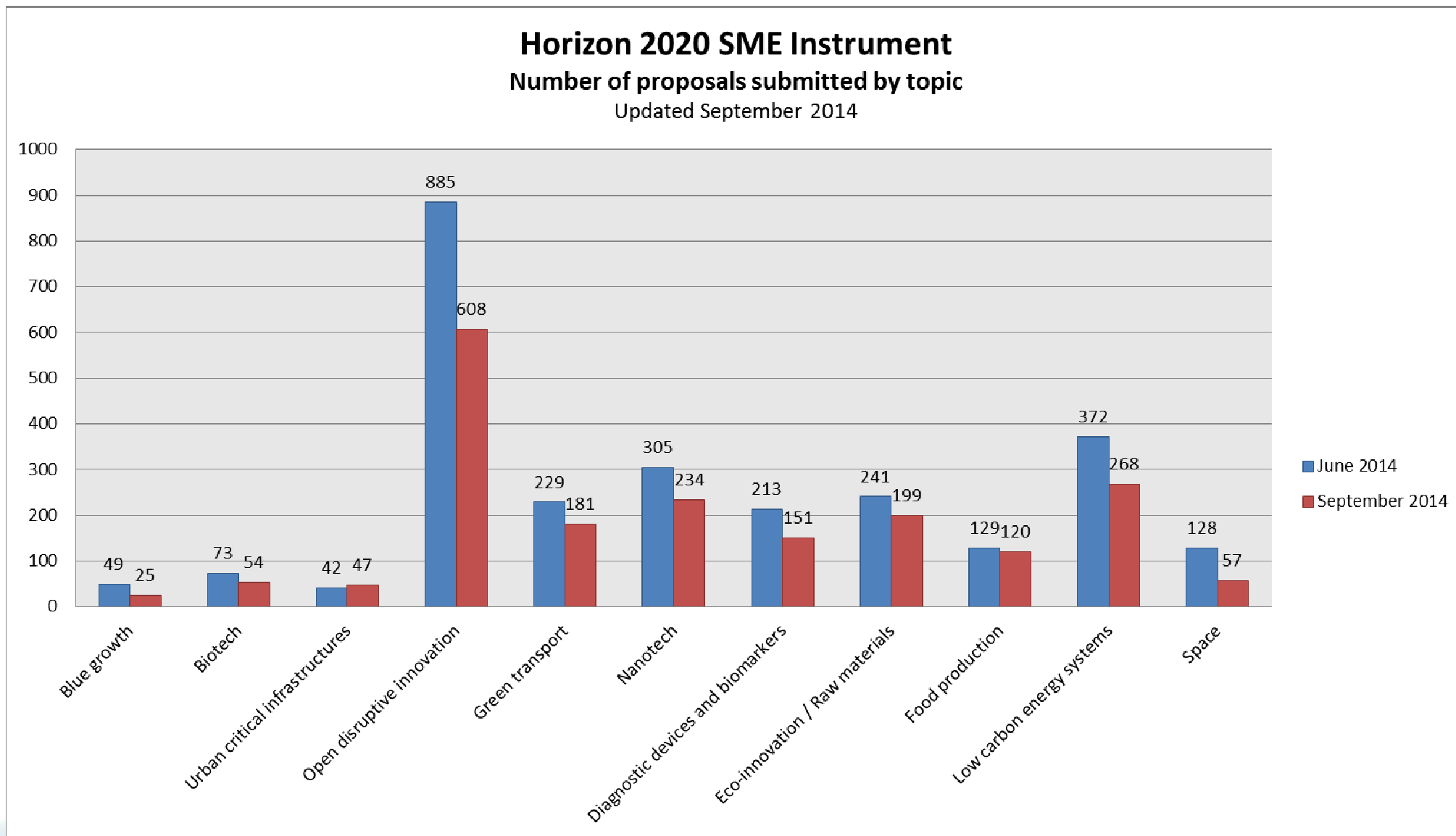
## Country distribution of funded projects



## Corte de Septiembre de 2014 (FASE 1)



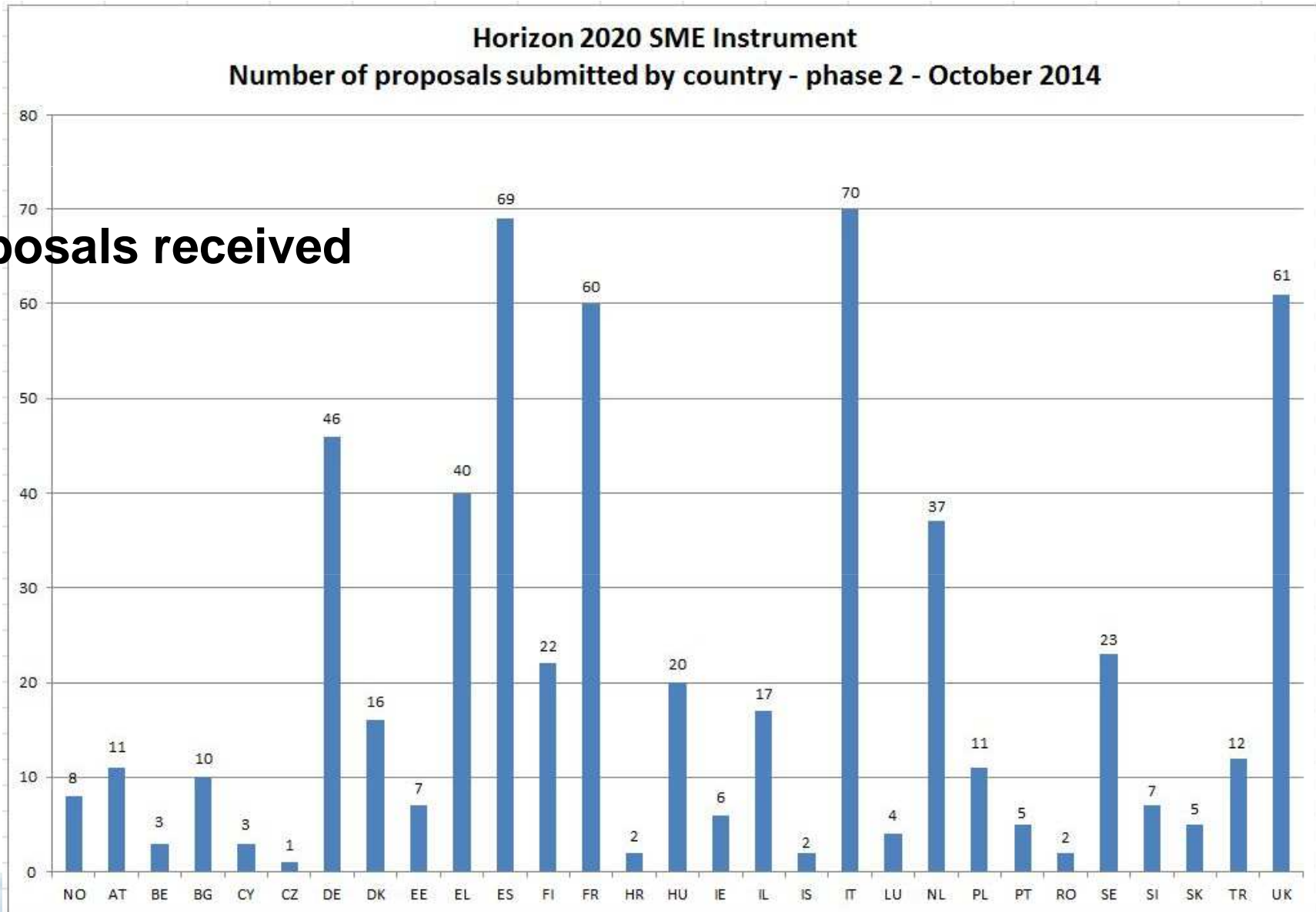
## Corte de Septiembre de 2014 (FASE 1)



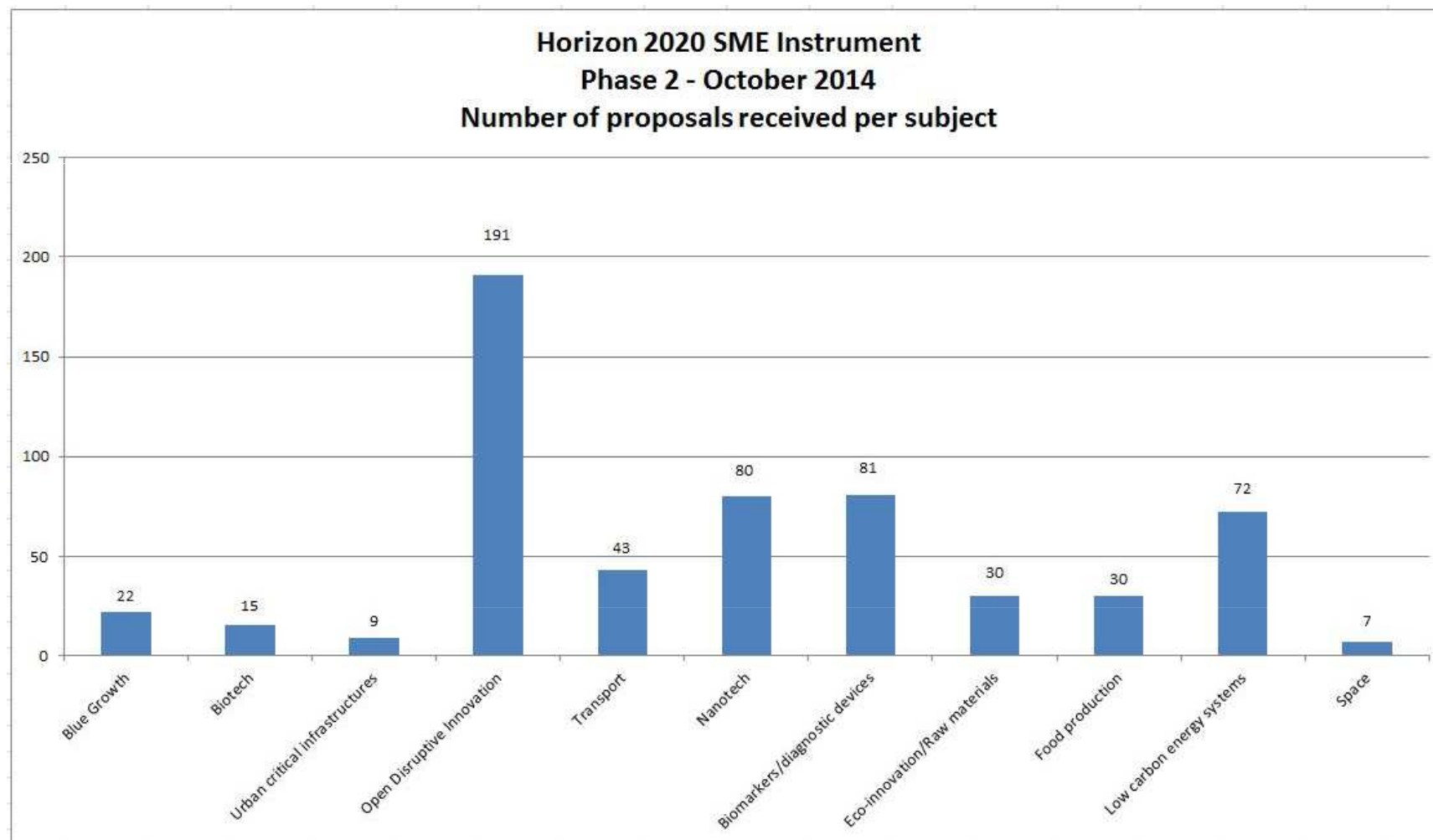
Corte de Octubre de 2014 (FASE 2)

Horizon 2020 SME Instrument  
Number of proposals submitted by country - phase 2 - October 2014

580 proposals received



## Corte de Octubre de 2014 (FASE 2)



Muchas gracias por  
vuestra atención

[ga@bantec.es](mailto:ga@bantec.es)

